

## Informacja prasowa

Bazylea/Warszawa, 5 marca 2009

# Bank Sarasin otwiera nowe przedstawicielstwo w Warszawie rozszerzając swoją obecność na Europie Centralnej

Bank Sarasin & Co. Ltd z siedzibą w Bazylei, w Szwajcarii, rozbudowuje swoją sieć w Europie. Polska Komisja Nadzoru Finansowego w porozumieniu z Ministerstwem Finansów zezwoliła prywatnemu szwajcarskiemu bankowi na otwarcie przedstawicielstwa w Warszawie. Biuro to zostało zarejestrowane jako: BANK SARASIN & CO. LTD. S.A. PRZEDSTAWICIELSTWO W POLSCE. Lokalna obecność pozwoli Bankowi Sarasin promować szwajcarskie usługi trwałe i zrównoważone z sektora private banking skierowane do młodych Polaków. Jednocześnie nowe przedstawicielstwo jest najnowszym „kamieniem milowym” w strategii rozwoju banku, również w Europie Centralnej.

Rozmiary polskiego sektora private banking i jego intensywny wzrost stanowią potencjał dla rozwoju Grupy Sarasin. Główni Przedstawiciele Banku Sarasin w Warszawie - Yves Sarasin oraz Daniel Raemy, będą odpowiedzialni za wprowadzenie spersonalizowanych, wyjątkowo wysokich standardów usług Banku Sarasin w Polsce.

### Wyraźne sygnały wzrostu w Europie Centralnej

„Cieszymy się z możliwości rozwoju, jakie stworzyły nam polskie władze. Grupa Sarasin postrzega polski rynek jako bardzo atrakcyjne miejsce dla rozwoju Grupy w Europie Centralnej. Obecność na tym rynku pozwala nam na rozszerzenie świadczenia usług również polskim klientom indywidualnym, a tym samym uzupełnienie usług już oferowanych przez naszego udziałowca większościowego klasy AAA, Rabobank”, komentuje Fidelis Goetz, Dyrektor Oddziału Bankowości Prywatnej Banku Sarasin & Co. Ltd. w Szwajcarii.

„Bardzo się cieszymy, że możemy iść naprzód. Jako BANK SARASIN & CO. LTD. S.A. PRZEDSTAWICIELSTWO W POLSCE, dążymy do tego, by stać się bankiem rozpoznawalnym i by zbudować pozycję wiodącego doradcy finansowego na polskim rynku. Wierzymy, że nasze wieloletnie doświadczenie z zakresu inwestycji zrównoważonych i poświęcenie na rzecz jakości i doskonałości z pewnością zaowocują w tym pełnym wyzwaniu i możliwości kraju”, tłumaczy Yves Sarasin, Główny Przedstawiciel Banku Sarasin w Polsce.

Otwarcie przedstawicielstwa w Warszawie stało się kolejnym krokiem w odnoszącym sukcesy wdrażaniu międzynarodowej strategii rozwoju Grupy Sarasin. Przed wkroczeniem na polski rynek i zaangażowaniem w zwiększenie udziału na rynku europejskim, Grupa Sarasin uzyskała całkowitą licencję bankową w Niemczech, otworzyła dwa oddziały w Hiszpanii oraz przedstawicielstwo w Irlandii. Strategia Grupy ma charakter globalny, czego dowodem jest imponujący rozwój na Bliskim Wschodzie, gdzie po rozpoczęciu odnoszących sukcesy operacji w Dubaju, Grupa rozpoczęła działalność w Katarze, Omanie i Bahrajnie. Dynamiczna ekspansja Grupy Sarasin działającej już w Europie, Azji i na Bliskim Wschodzie, nie tylko objęła nowe państwa, ale także stworzyła szansę na dostarczenie klientom na całym świecie produktów dostosowanych do ich potrzeb.

**Szczegółowych informacji udziela:**

Harald Melzer, Wydział Komunikacji Korporacyjnej i Relacji z Mediami  
Telefon: +41 (0)61 277 70 48, e-mail: harald.melzer@sarasin.ch

Tomasz Cieślik, AM Art-Media Agencja PR  
Telefon: 022 522 20 44, 0509 555 640, e-mail: tcieslik@art-media.com.pl

**Sarasin – [www.sarasin.com](http://www.sarasin.com)**

Grupa Sarasin ma swoje korzenie w Szwajcarii, gdzie jest wiodącym bankiem prywatnym. Jako międzynarodowy dostawca usług finansowych opierający się na trwałości, Grupa ma obecnie swoje przedstawicielstwa w 19 miejscach w Europie, na Bliskim Wschodzie i w Azji. Do końca roku 2008 całkowita wartość aktywów zdeponowanych przez klientów jakimi zarządzała Grupa Sarasin wynosiła 69,7 mld CHF, zatrudniając około 1 500 pracowników. Większościowym udziałowcem Grupy jest holenderski bank klasy AAA - Rabobank.



**Yves Sarasin**

Yves Sarasin rozpoczął swą karierę zawodową jako Konsultant ds. Przejęć i Fuzji w UBS, a następnie w PricewaterhouseCoopers. W 2002 roku dołączył do Grupy Sarasin, gdzie od tego czasu pracuje w dziale bankowości prywatnej. Zaczynał jako Menedżer ds. Relacji z Klientami doradzając zamożnym szwajcarskim klientom. Po kilku latach kierowania zespołem menedżerów odpowiedzialnych za relacje z klientami, został desygnowany do założenia przedstawicielstwa w Warszawie.

W 1996 roku Yves Sarasin uzyskał tytuł magistra z zakresu biznesu i ekonomii Uniwersytetu St. Gallen (HSG), następnie w 1998 roku ukończył studia MBA w Graduate School of Business Uniwersytetu w Chicago.



**Daniel Raemy**

W dniu 1 marca 2009 roku Daniel Raemy dołączył do Banku Sarasin & Co. Ltd. Daniel Raemy rozpoczął swą karierę zawodową w 1992 roku w UBS AG w Zurichu. Pracował w różnych działach firmy, aby w 2000 roku dołączyć do działu Zarządzania Majątkiem klientów austriackich jako Menedżer ds. Relacji. W 2002 roku został mianowany Głównym Doradcą ds. Klientów Kluczowych na Europę Centralną i Austrię. W roku 2004 przeniósł się do Warszawy jako zastępca Prezesa Przedstawicielstwa UBS w Polsce, gdzie pracował jako Główny Przedstawiciel Banku.

W 2004 roku Daniel Raemy uzyskał Federalny Dyplom Eksperta Finansów i Inwestycji Szwajcarskiego Związku Analityków Finansowych (AZEK).